

“人脉”——社交中你能否通吃？

当把财富作为一种时尚论资时，人们对财富究竟是什么也就格外关注了。《穷爸爸富爸爸》的作者罗伯特·T·清崎关于财富的论述已然被称为了经典，他认为，所谓财富就是不进行体力劳动，你所能生存并仍然维持原有生活标准的状态，最终，问题不在于挣了多少钱，而是能有多少钱和这些钱能为你工作多久。只有在保证退休后足以维持你和家人仍然过着一种高品质的生活，实现了财富自由，才能称之为富有。没有财富自由，人则无法获得真正意义上的自由。在我们的生活中，并不是说拥有了上千万的金钱才称得上有了财富，因为在一个正常的途径下，从一无所有到拥有足够的钱财，实现真正意义的财富自由才是成功的关键。

人生之路就像一个赛马场，如果谁跑在前面到达终点，谁就是成功者。那么，把自己当马去和对手赛跑容易成功，还是骑在马上与对手比赛更容易成功？答案显而易见，这就是所谓的“马上成功”。事业中更是如此，借用一切对自己有利的力量和工具，帮助自己走向成功。

借力点一：人脉

众所周知的“二八定律”，百分之八十的结果是由百分之二十的事情所创造出来；亦如财富分配，世界上百分之八十的财富掌握在百分之二十的人手中；成功也是如此，曾任美国总统的西奥多·罗斯福曾说：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。”斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人的成功，20%来自知识，80%来自关系。这个数据是否令你震惊？

提到中文的“关系”两字，在英文的经济课本里对于“关系”的解释也并非我们直译的“relationship”，而是用中文拼音标示为“guanxi”，或许是它所包含的意义之多，难以表明，而对于每位华人来说含义自是了然，但并非传统观念中的“拉关系，走后门”

所谓人脉即人际关系、人际网络，体现人的人缘、社会关系。根据辞典里的说法，人脉的解释为“经由人际关系而形成的人际脉络”，经常用于政治或商业的领域，但其实不论做什么行业，人人都会使用人脉。

其实在西方社会中也是如此，在好莱坞，流行一句话：“一个人能否成功，不在于你知道什么(what you know)，而是在于你认识谁(whom you know)。”卡耐基训练区负责人黑幼龙指出，这句话并不是叫人不要培养专业知识，而是强调：“人脉是一个通往财富、成功的门票。”

提到人脉关系，第一个应该说到的是世界首富比尔·盖茨，他20岁时签到了第一份合约，这份合约是跟当时全世界第一强电脑公司——IBM签的。

当时，他还是位在大学读书的学生，没有太多的人脉资源。他怎能钓到这么大的“鲸鱼”？

其实比尔·盖茨之所以可以签这份合约，中间有一个中介人——

比尔·盖茨的母亲。比尔·盖茨的母亲是IBM的董事会董事，妈妈介绍儿子认识董事长，这不是很理所当然的事情吗？假如当初比尔·盖茨没有签IBM这个单，相信他今天绝对不可能拥有几百亿美元的个人资产。

一场高尔夫，中海油副总经理傅成玉与一位戴眼镜的男子握了握手，此后两人便在轻松挥杆中攀谈起来。这外界看似普通的聊天，却成就了中海油与美国AIG亚洲基础设施投资基金的缘分。中海油第一次寻求上市失败后，便迎来了AIG基金的一大笔投资，而这位主事的人正是阎焱，而今他已经是赛富基金管理公司的首席合伙人。此后不久，和卫留成一起经历了第一次上市失败创痛的刘二飞，挥杆之余，也在和卫留成商量中海油的第二次上市。这时刘二飞的角色也由中海油的财务顾问，变为了美林证券中国区的掌门人。

绿色的高尔夫球场背后隐藏的往往是一场资本的较量。在杆与球发生了清脆的撞击声之后，很多事情就这样——“杆”进洞……

话说回来，生活是什么？生活就是一张网，一张由各种社会关系结成的网；每个人都是网上的一个点，每个人都通过其中的网络与其他的点发生关系，从而生活在这张人脉网中。人脉是笔无形的财富，为自己找寻一个平台并且建立自己的价值，然后把自己的价值传递给身边的朋友，从而促成更多信息和价值的交流，这就是建立强有力的人脉关系的基本逻辑。

敬请关注亚太集团的成功课程系列，为您打造一个平台，与您携手走向成功。